### **Die Vorteile...**

Im Mittelpunkt der Dienstleistungen steht die wertschätzende Begleitung der Teilnehmenden auf Augenhöhe. Die Prämisse "Fördern durch Fordern" führt zu einem motivierenden Dialog über Eigenverantwortlichkeit und Tragfähigkeit der jeweiligen beruflichen und persönlichen Ziele, um daraus gemeinsam eine dauerhaft funktionierende Strategie zu entwickeln. Selbstverständlich verfügt jeder m+i Coach über langjährige Erfahrung in der Beratung von Arbeitsuchenden.

### ...für Ansprechpartner:innen (AA und JC):

- Ausschließliches Begleiten der Teilnehmenden durch zertifizierte Coaches, um ein nachhaltiges, hochwertiges Coachingangebot zu gewährleisten.
- Online-Tools zur präzisen Analyse des teilnehmerspezifischen Coachingbedarfs.
- Businessplan als Vorbereitung zur Tragfähigkeitsbescheinigung Entscheidungs-Grundlage für die Bewilligung des Gründungszuschusses nach § 93 (SGB III).
- Regelmäßige Kontakte während des Coachings nach individueller Absprache.

#### ... für Teilnehmer:innen:

- Gemeinsames Prüfen der Geschäftsidee auf langfristige Tragfähigkeit.
- Ausarbeiten einer umsatzfördernden Marketingstrategie.
- Unterstützung beim Erstellen eines aussagekräftigen Businessplans mit Kapitaldienst und Finanzplanung.
- Vorbereitung zur Tragfähigkeitsbescheinigung für den Antrag auf Gründungszuschuss nach § 93 (SGB III).
- Teilnahmebestätigung mit Dauer, Inhalt und Ziel der Maßnahme.

### Über die m+i Coaching® GmbH

Die 2021 gegründete m+i Coaching® GmbH begleitet deutschlandweit Menschen bei der beruflichen Neuorientierung und der Wiedereingliederung in eine sozialversicherungspflichtige oder selbstständige Tätigkeit.

Dem sich stets wandelnden Ausbildungs- und Arbeitsmarkt begegnet m+i Coaching® mit einem innovativen, auf die jeweiligen Bedürfnisse "maßgeschneiderten" Coachingangebot. Ermöglicht wird dies durch das Anwenden der interdisziplinären Methode mit zertifizierten Coaches.

Im individuellen Einzelcoaching und mit digitaler Unterstützung bereitet das "m+i Start-up Coaching" die Teilnehmer:innen bestmöglich auf ihre Existenzgründung vor und steigert dadurch die Chancen auf eine erfolgreiche Selbstständigkeit.



Zugelassener Träger Maßnahmen zur Aktivierung und beruflichen Eingliederung nach § 45 Absatz 1 Satz 1 Nummer 1 bis 5 SGB III



**Start-up** 





### "Start-up Coaching"

### "time 2 start up!"



Beginn jederzeit möglich. Termin nach Absprache. informieren!

0800 60 444 22

(kostenfrei) 10:00 -16:00 Uhr



"Innovativ. Wegweisend. Zielführend."

Das "m+i Start-up Coaching" wendet sich an Existenzgründungswillige ab 25 Jahre. Es beruht auf dem interdisziplinären Ansatz, der alle Kooperationen und Synergien der vernetzten Begleitung nutzt. Das Einzelcoaching bietet Existenzgründer:innen die Möglichkeit, ihre Geschäftsidee auf Tragfähigkeit prüfen zu lassen. Sie erstellen einen Businessplan, auf dessen Basis sie die Gründung selbstbewusst, proaktiv und zielorientiert vorantreiben können. Unterstützt werden die Gründer:innen dabei von praxiserfahrenen Coaches aus den Bereichen Social Media, Vertrieb, Werbung, Rechts- und Steuerberatung, Finanzierung sowie Versicherungen. Bei gegebener Tragfähigkeit erhält der Businessplan eine fachkundige Stellungnahme für die Agentur für Arbeit bzw. das Jobcenter.

### "m+i Start-up Coaching" bietet Perspektiven für:

- Von Arbeitslosigkeit bedrohte potenzielle Existenzgründer:innen.
- Arbeitssuchende mit Wunsch nach beruflicher Selbstständigkeit.
- "Aufstocker" (ALG 2), die sich bereits in der Selbstständigkeit befinden.
- Existenzgründungswillige mit Reha-Faktoren.
- Existenzgründungswillige mit Migrationshintergrund.

#### Dauer der Maßnahme

60 UE (Unterrichtseinheiten), 6 Wochen (2 Termine pro Woche)

## Hundertfach "ausgezeichnet" als empfehlenswert:

Der "Start-up-Check" für Ihre erfolgreiche Selbstständigkeit!



## Check 1 Die Gründungs-Eignung

Zuerst erfolgt ein softwaregestützter Eignungs-Check. Behandelt werden Existenzgründer-Eigenschaften wie:

- Leistungsmotivation
- Risikobereitschaft
- Lösungsorientierung
- Durchsetzungsvermögen
- Ungewissheitstoleranz

Das abschließende Auswertungsgespräch ergibt, ob bestimmte Kompetenzen für ein erfolgreiches Unternehmensmanagement gefördert werden sollten.

# Check 2 Das Unternehmens-Marketing

Step-by-Step wird gemeinsam eine zielgruppengerechte Marketingstrategie erarbeitet:

- Ziele und Perspektiven des Unternehmens.
- Markt- und Wettbewerbsanalyse; Standortwahl;
   Zielgruppendefinition; Kundenakquise;
   Kommunikations- und Distributionskanäle.
- Herausarbeiten des Alleinstellungsmerkmales (USP).



Es folgt das schriftliche Ausformulieren des Gründungskonzeptes inklusive Marketingstrategie. Weitere Inhalte sind:

- Kalkulation des Kapitalbedarfs für die Unternehmensgründung (Investitionsplan).
- Erfassen des monatlichen Privatbedarfs.
- 2-Jahres-Liquiditätsplan, inklusive Liquidität nach Wegfall des Gründungszuschusses.
- Rentabilitätsvorschau für die ersten drei Jahre.

## Check 4 Das operative Geschäft

Der vorletzte Schritt befasst sich mit zentralen Aspekten des Geschäftslebens:

- Rechte & Pflichten des Unternehmers.
- · Ämter & Behörden.
- · Banken & Versicherungen.
- Synergien durch Kooperationspartner.
- · Krisen- & Konfliktmanagement / Verhandlungsstrategien.

# Check 5 Die Machbarkeitsprüfung

Den Abschluss bildet die interne Prüfung der Machbarkeit, sowie die Vorbereitung zur Tragfähigkeitsbescheinigung durch offizielle Stellen.